

Von Gahlen haalt tijdens 'coronaperiode' grootste order uit historie binnen



‘In tijden van crisis is het prettig om lokaal te werken’

Door Sjoerd Geurts

Op een bepaald moment pakte Alex Duiker tijdens de coronacrisis de telefoon en draaide hij het nummer van het ministerie. “Zijn wij in jullie ogen een vitaal bedrijf?”, vroeg de directeur van het Zevenaarse bedrijf Von Gahlen. “Wij ontwikkelen en produceren oplossingen voor de medische wereld. Deze dragen bij aan de genezing van kankerpatiënten.” Het ministerie worstelde even met de vraag, maar kwam toen met een helder antwoord: “Ja, Von Gahlen is een vitaal bedrijf.”

Ook het ministerie wil niet dat de medische molens stilvallen, omdat toeleveranciers van de ziekenhuizen op slot gaan of spullen moeilijker verscheept kunnen worden. Een stukje erkenning voor de werkzaamheden van Von Gahlen, al veranderde er in de praktijk niet eens zoveel. In Zevenaar werd gewoon doorgewerkt. Met inachtneming van de nieuwe regels, in meerdere shifts en afwisselende pauzes. Veiligheid voor alles. “Zo voldoen we aan de richtlijnen, zodat onze Nederlandse klanten bevoorrad kunnen worden”, zegt Alex Duiker. “Alleen de contacten met het buitenland staan onder druk. We hebben in de coronatijd onze grootste order ooit

binnengehaald, van een Amerikaans bedrijf. Best opvallend. Omdat we er vanwege de pandemie niet naar toe konden reizen, hebben we de presentatie en gesprekken via Microsoft Teams gevoerd. Op die manier hebben we ze weten te overtuigen. Ze kozen Von Gahlen boven een Amerikaans bedrijf dat in de buurt zit. We heb-



ben inmiddels toestemming van de Amerikaanse overheid om daar ook naar toe te reizen en dat is mooi. Voor deze order moeten we bijna tachtig zeecontainers verscheppen...”

Hengelder

We hebben vandaag een afspraak met de broers Jaap (41) en Alex Duiker (39), directeurs van Von Gahlen. We vinden Von Gahlen op het Zevenaarse bedrijvenpark Hengelder. Niet op een drukke zichtlocatie, maar aan de rustige Kelvinstraat. Waar ongeveer tachtig mensen een werkplek vinden, verdeeld over kantoor en fabriek.

Een stukje geschiedenis. Von Gahlen werd opgericht in 1973 door Jurgen de Boer, die het Nederlandse filiaal van het Duitse bedrijf Von Gahlen overnam. Alex Duiker: “We begonnen als productiebedrijf, maar zijn uitgegroeid tot een gespecialiseerde kennisorganisatie. Mijn vader nam het bedrijf in 2002 samen met twee compagnons over. Na hun pensionering ging hij alleen verder. Er werden nieuwe stappen gezet en de afzetmarkt groeide wereldwijd. Tegenwoordig hebben we in zowel Duitsland als de Verenigde Staten een verkoopkantoor. Vandaaruit worden alle monteurs ter plaatse aangestuurd.”

Jaap en Alex Duiker kwamen in respectievelijk 2007 en 2010 bij Von Gahlen werken. In 2016 namen ze het bedrijf van vader over, al is deze tot op de dag van vandaag - Henk Duiker is 69 jaar - nog altijd als consultant actief. “Omdat hij het zo leuk vindt”, aldus Alex.

Nieuwe toepassingen

Von Gahlen groeide van maakbedrijf uit tot specialist en internationaal marktleider in de ontwikkeling van loodproducten voor stralingsbescherming in de nucleaire geneeskunde. Anno 2020 is Von Gahlen een moderne state-of-the art producent van loodafschermende producten. Jaap: “We bedenken samen met de klant nieuwe toepassingen en concepten. Onze belangrijkste doelgroepen zijn de radiofarmaceutische industrie en de nucleaire geneeskunde. Met onze producten richten wij ons op de hele keten van medische isotopen oftewel atomen die radioactief worden



gemaakt voor de behandeling en diagnose van ziekten zoals kanker. Je kunt bijvoorbeeld denken aan de PET-scan waarmee je met behulp van radioactieve stof kanker opspoor.”

Von Gahlen bouwt wereldwijd productiefaciliteiten voor de farmaceutische industrie en produceert gecertificeerde verpakkingen voor het versturen van radioactief materiaal. Alex: “We ontwerpen en bouwen complete laboratoriuminrichtingen (hot cellen) voor academische ziekenhuizen, zeg maar nucleaire keukens. Dat doen we voor het VUmc in Amsterdam, het UMCG in Groningen en Radboud UMC in Nijmegen, maar ook voor ziekenhuizen elders in de wereld. Voor de nucleaire afdelingen leveren wij een breed pakket aan straling beschermende producten. Wij creëren zogezegd een omgeving die veilig is voor laboranten en patiënten. In Nederland is er geen enkel ander bedrijf die dit doet, in de hele wereld slechts een handvol. Verder maken we ook een divisie lead precision oftewel loodafscherming voor andere bestralingsapparaten, bijvoorbeeld voor meetopstellingen van kerncentrales.”

Het kloppend hart waar alles gebeurt, is de fabriek c.q. gieterij in Zevenaar. Vanuit de hele wereld weten de klanten Von Gahlen te vinden. Von Gahlen heeft het grootste marktaandeel in de Verenigde Staten en Europa. Jaap Duiker: “Opvallend is dat in onze markt veel startups actief zijn die nieuwe producten verwerken. Daarvoor zijn nieuwe en hoog-

waardige laboratoria nodig. Wij merken dat de technieken zich doorontwikkelen en de projecten steeds groter worden. Dat levert ons mooie opdrachten op want overal waar radioactief materiaal wordt gebruikt is bescherming nodig. En dan kom je al snel met producten en machines die wij met lood afschermen. Het leverde ons zoals gezegd zelfs in deze periode de grootste order ooit op.”

Coronaperiode

Ook voor Von Gahlen had de coronacrisis consequenties. Hoewel de handel overal doorging, konden de medewerkers lange tijd niet over de wereld vliegen. Via videobellen werd het contact met relaties onderhouden. Alex Duiker: “We hadden samen met DO-IT Automatisering al eerder stappen gezet om vanuit huis te kunnen werken. Dat kwam nu mooi uit. We hebben het vergaderen via Microsoft Teams snel kunnen toevoegen, waardoor we ook online konden vergaderen. Heel geleidelijk komen er weer meer mensen op kantoor, maar het was een mooie oplossing, die we vaker gaan gebruiken.” Jaap Duiker: “En we hebben via videobellen ook contact met onze monteurs over de hele wereld. Ik doe nu met een monteur in de Verenigde Staten een proef. We kijken op afstand met de camera van de smartphone mee en laten via de laptop en augmented reality - het projecteren van dingen in de realiteit - zien wat er moet gebeuren. Dat zijn mooie dingen die dan ook na de crisis over zullen blijven.”

Hoewel Von Gahlen geen klanten in de Liemers heeft - de grote ziekenhuizen zitten elders in het land en de wereld - doet het bedrijf bewust veel zaken met regionale bedrijven. Alex Duiker: “Veel medewerkers wonen in deze regio en in tijden van crisis is het prettig om lokaal te werken. Een paar voorbeelden? DO-IT verzorgt de automatisering. Span Finishing hielp ons met een speciale verfsoort, Rotra, Mainfreight en Intervracht vervoeren onze producten en bij Pola hebben we een hal gehuurd, omdat we extra ruimte zochten.”

Richting de toekomst zijn de broers Duiker positief gestemd. “De voortekenen zijn goed, al is het nu zaak om snel weer volledig toegang te krijgen tot de landen waar we zaken mee doen. Anders komen de medische molens daar alsnog stil te staan en dat wil niemand.”

